

# COMPENSATION PLAN



## COMPENSATION PLAN



Der Erfolg  
mit Vemma  
wird mit dem  
richtigen  
Geschäfts-  
modell  
aufgebaut.

### IMMEDIATE INCOME

Fast Start Bonus

### LONG-TERM INCOME

Cycle Bonus

Currency Conversion Bonus

Momentum Bonus

Builder Pack Flag

Enroller Matching Bonus

Global Bonus Pool

Rank Advancement Bonus

Platinum Club

# Vemma bietet ein großartiges Sortiment, welches die Menschen lieben und sowieso kaufen würden – auch wenn wir die Empfehlungsboni nicht anbieten würden... **aber wir tun es!**

Unser Geschäftsmodell wurde entworfen, um jene Menschen, die Vemma Produkte fördern zu belohnen. Der **Vemma Vergütungsplan** basiert auf einem einfachen Konzept: Dem Aufbau von zwei Teams – einem linken Team (left leg) und einem rechten Team (right leg). Da dieser einfache und aufregende Plan den Aufbau von nur zwei Teams vorsieht, ist das Vemma Geschäftskonzept für jedermann leicht verständlich und duplizierbar.

Sobald Sie sich als Brand Partner registrieren und Sie eine Autoship-Bestellung im Wert von mindestens sechzig (60) QV platzieren, oder wie wir Sie nennen "Qualifizierungspunkte", erhalten Sie Zugriff auf das Backoffice und zu Ihrer persönlichen Marketing-Website. Wenn Sie jemanden einschreiben, der Brand Partner werden möchte, können Sie dies über die Marketing-Website vornehmen. Sobald Sie mindestens einen (1) aktiven Brand Partner auf JEDER Seite registriert haben (aktiv bedeutet eine aktive Autoship-Bestellung von mindestens 60QV), haben Sie Anspruch auf sofortiges Einkommen.

Das Beste ist, der **Vemma Vergütungsplan** zahlt fünfzig Prozent (50%) des provisionspflichtigen Volumens (CV) wöchentlich aus, so haben Sie die Möglichkeit jede Woche bezahlt zu werden! Ihre monatliche Autoship-Bestellung aktiviert Ihr Brand Partner-Konto für vier (4) Wochen einschließlich der Woche, in der die Bestellung platziert wurde, zuzüglich einer (1) Woche Schonfrist.

Der **Vemma Vergütungsplan** bietet zwei Formen von Einkommen:

## **Sofortiges Einkommen**

- Fast Start Bonus

## **Langfristiges Einkommen**

- Cycle Bonus
- Currency Conversion Bonus+
- Momentum Bonus
- Builder Pack Flag
- Enroller Matching Bonus
- Global Bonus Pool
- Rank Advancement Bonus
- Platinum Club

+ Bitte beachten Sie, dass Currency Conversion Bonus nur ausbezahlt wird, wenn der Wechselkurs unter 0,74 liegt.

\* Für Begriffserläuterungen sehen Sie bitte „das Glossar“ ein



# Sofortiges Einkommen

## Der Fast Start Bonus – Erstbestellbonus

Für den Fast Start Bonus benötigt man ein Qualifizierungsvolumen (QV) von 60. Für Geschäftspartner mit Platinum Status und höher gilt als Qualifizierung neben dem Aktivstatus ein Qualifizierungsvolumen (QV) von 120. Qualifizierte Geschäftspartner erhalten den Fast Start Bonus auf die erste Bestellung neuer Geschäftspartner oder bevorzugter Kunden, die sie persönlich geworben haben.

Außerdem erhält man, sobald auf ein Produkt der Fast Start Bonus ausbezahlt wird zusätzlich die Hälfte der Cycle Credits (CV) oder die Hälfte des Qualifizierungsvolumen (QV). Ist ein Geschäftspartner nicht für den Fast Start Bonus qualifiziert, wird der Fast Start Bonus an den nächsten aktiven Geschäftspartner ausbezahlt, der den nicht qualifizierten Geschäftspartner geworben hat.

Für Informationen zum Fast Start Bonus und zum Cycle Volumen sehen Sie bitte die Cycle Credit Tabelle auf Seite 6 ein.



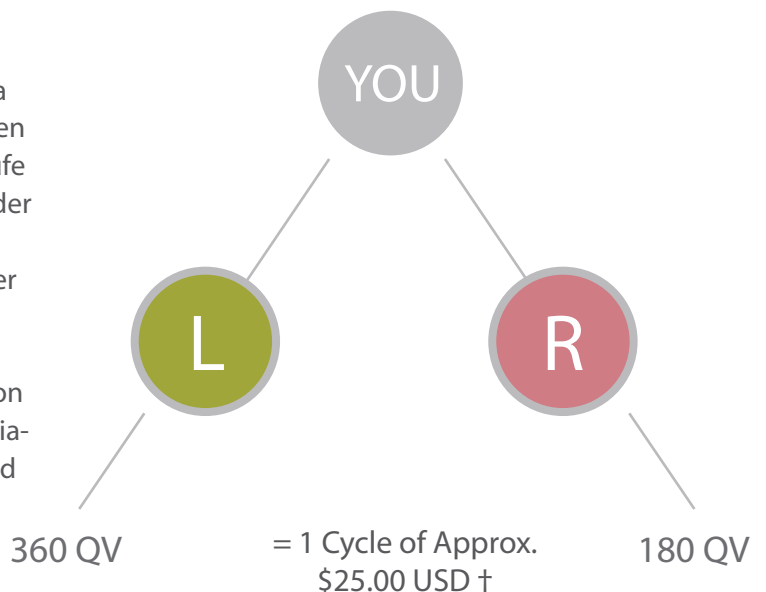
# Langfristiges Einkommen

## Cycle Bonus

Als Qualifizierung für den Cycle Bonus gilt der Aktivstatus mit einer Autoship-Bestellung von 120\*\* QV und zwei persönlich erworbenen aktiven Geschäftspartnern, je einem in jedem Team (Seite).

Vemma zahlt diesen Bonus wöchentlich aus. Am Ende jeder Berechnungswoche errechnet Vemma die tatsächlichen Umsätze Ihres linken und rechten Teams. Jedes Mal, wenn unter Ihnen neun Verkäufe getätigt werden (EGAL ob von Ihrem Team oder der Upline) und zwar im Verhältnis 6:3 (drei Verkäufe auf einer Seite (mit einem CV von 180) und auf der gegenüberliegenden Seite sechs Verkäufe (mit einem CV von 360)), erhalten Sie als qualifizierter Geschäftspartner den Cycle Bonus in der Höhe von ca. 22-25 US-Dollar (USD). Der Cycle Bonus ist variabel, da nur tatsächliche Verkäufe abgerechnet und ausbezahlt werden.

Das Verhältnis der Verkäufe muss bei 6:3 (360 CV : 180 CV) liegen und kann auch seitenverkehrt 3:6 (180 CV : 360 CV) erfolgen.



+ Alle Vemma Boni werden in USD berechnet und in EUR ausbezahlt. Vemma evaluiert und modifiziert, wenn notwendig, die Wechselkurse monatlich.

\*\* Für Begriffserläuterungen sehen Sie bitte „das Glossar“ ein



# Langfristiges Einkommen

## Cycle Credits

Cycle Credit Tabelle

Vemma Nutrition Program erworben	Fast Start Bonus	Fast Start Punkte	Punkte für Folgebestellungen
Vemma Premix/Premium 1-Pack	\$10 USD	30	60
Vemma Premix/ Premium 2-Pack	\$20 USD	60	120
Vemma Premix/ Premium 4-Pack	\$40 USD	120	240
Vemma Premix/ Premium 10-Pack	\$80 USD	240	420
Vemma Builder Pack Bronze/ Premium	\$50 USD	200	300
Vemma Builder Pack Silver/ Premium	\$100 USD	300	500
Vemma Builder Pack Gold/ Premium	\$200 USD	600	1000
V2/V2 Premium – 1-Pack	\$10 USD	30	60
V2/V2 Premium – 2-Pack	\$20 USD	60	120
V2/V2 Premium – 4-Pack	\$40 USD	120	240
V2/V2 Premium – 10-Pack	\$80 USD	240	420
Vemma MIX 2-Pack (1 PREMIX/ Premium – 1 V2)	\$20 USD	60	120
Vemma MIX 4-Pack (2 PREMIX/ Premium – 2 V2)	\$40 USD	120	240
VemmaMIX 10-Pack (5 PREMIX/ Premium – 5V2)	\$80 USD	240	420
Mix Verve V2/V2 Premium	\$20 USD	60	120
Verve 1-Pack	\$10 USD	30	60
Verve 2-Pack	\$20 USD	60	120
Verve 3-Pack *	\$30 USD	90	180
Verve 4-Pack	\$40 USD	120	240
Verve Builder Pack Silver	\$105 USD	210	420
Verve Builder Pack Gold	\$210 USD	420	840
Thirst 1-pack	\$10 USD	30	60
Thirst 2-pack	\$20 USD	60	120
Thirst 10-pack	\$80 USD	240	420
Bod•ē Burn 1-Pack	\$10 USD	30	60
Bod•ē Burn 2-Pack	\$20 USD	60	120
Bod•ē Cleanse 1-Pack	\$ 0 USD	20	20
Bod•ē Cleanse 2-Pack	\$ 0 USD	40	40
Bod•ē Burn 3 oz 8-Pack	\$ 0 USD	20	20
Bod•ē Burn 3 oz 24-Pack	\$10 USD	30	60
Bod•ē Rest 3 oz 8-Pack	\$ 0 USD	20	20
Bod•ē Rest 3 oz 24-Pack	\$10 USD	30	60
Bod•ē Burn Transformation Pack	\$20 USD	80	160
Bod•ē Burn/Rest Transformation Pack	\$20 USD	80	160
Bod•ē Builder Pack Silver	\$90 USD	170	340
Bod•ē Builder Pack Gold	\$185 USD	360	720
Bod•ē Sample Pack	\$15 USD	50	100

\*Das Verve 3-Pack ist nicht mehr erhältlich; es wird nur zu Informationszwecken für diejenigen angezeigt, die es noch als Autoship-Bestellung besitzen.

# Langfristiges Einkommen

## Cycle Credits

**Cycle Earnings Levels:** Die Cycle Earnings Levels gelten nur für den Cycle Bonus und haben keine Auswirkungen auf andere Bereiche der Provisionen des Vemma Vergütungsplan. Sobald Sie das maximale Cycle Level auf der Position für vier (4) aufeinander folgenden Wochen erreichen, erhalten Sie (1) neue Position über Ihrer derzeitigen Position. Diese

Position hat das gleiche Earning Level Limit, sofern sie nicht einen höheren Rang erzielen, siehe untenstehende Angaben. Bis zu max. zwei (2) Positionen pro Brand Partner und vier (4) einzelne Positionen pro Ehepaar erlaubt.

Earnings Level	Brand Partner Rank
\$25,000 per week/\$1,300,000 USD per year	Brand Partner - Royal Ambassador
\$30,000 per week/\$1,560,000 USD per year	Star Royal Ambassador
\$35,000 per week/\$1,820,000 USD per year	Pinnacle Leader

**Der Fast Start Bonus** wird auf die erste Bestellung des Accounts ausbezahlt. Dieser Bonus wird auch auf den ersten Kauf eines 10Packs oder Builder Packs ausgezahlt, wenn dieses innerhalb der ersten 60 Tage ab Registrierung erworben wurde.

Um Anspruch auf diese Provisionen zu erhalten, müssen Geschäftspartner eine bestimmte Qualifikation erfüllen. Als Qualifizierung für den Cycle Credit gilt eine monatliche Autoship-Bestellung mit einem QV von 120 oder das Erreichen von QV 120 durch den Verkauf von Produkten an Neukunden innerhalb der 5-wöchigen Abrechnungsperiode und die folgenden Qualifizierungsmerkmale: EINEN aktiven Geschäftspartner auf der rechten Seite und EINEN aktiven Geschäftspartner auf der linken Seite, die jeweils persönlich angeworben wurden.

Sobald Sie sich als Geschäftspartner entsprechend qualifiziert haben, sammeln Sie auch Volumen (CV) auf der Seite Ihres Profit Teams durch die Verkäufe getätigt werden. Dieses Volumen des Profit Teams geht verloren, sollten Sie sich in vier (4) aufeinanderfolgenden Wochen nicht als aktiver Geschäftspartner qualifizieren. Sollten Sie sich weiterhin nicht qualifizieren, wird das Volumen (CV) auf der Profit Seite nicht mehr angesammelt. Jedoch bleiben alle Verkäufe Ihres Power Teams (CV) bis zur erneuten Qualifikation erhalten, vorausgesetzt Sie bleiben aktiv. Vereinfacht gesagt: Sollen Sie als Geschäftspartner nicht entsprechend qualifiziert sein, werden Ihnen nur die Verkäufe Ihres stärkeren Teams gutgeschrieben. Geschäftspartner können bis zu 2.000.000 CV aus ihrem Power Team ansammeln.

Für Geschäftspartner mit dem Status Bronze, Silver, Gold oder Diamond gilt als Qualifizierung für den Aktivstatus eine aktive Autoship-Bestellung, mit der sie alle fünf

Wochen eine Basisbestellung über mindestens ein QV von 60 beziehen, oder das Erreichen von QV 60 durch den Verkauf von Produkten an Neukunden. Für Geschäftspartner mit dem Status Platinum und höher gilt als Qualifizierung für den Aktivstatus eine aktive Autoship-Bestellung, über die sie alle fünf Wochen eine Basisbestellung über mindestens ein QV von 120 beziehen, oder das Erreichen von QV 120 durch den Verkauf von Produkten an Neukunden in diesem Zeitraum. Diese QV Qualifikation gilt nur für den einen Bestellmonat. Weitere Volumen die danach entstehen werden als CV berechnet.

Sollten Sie vier (4) aufeinanderfolgende Wochen\*, in denen das Volumen berechnet wird, nicht den Aktivstatus erreicht haben, geht das gesamte angesammelte Volumen der beiden Teams verloren.

Sollten Sie in Ihrem Power Team erheblich mehr Volumen (CV) angesammelt haben als in Ihrem Profit Team, wird am Ende eines üblichen Geschäftsjahres von 52 Wochen das gesamte Volumen Ihres Power Teams, das über dem Fünfzehnfachen (15-fachen) des Profit Teams liegt, angepasst. Hat sich der Geschäftspartner nach der 26. Woche des Geschäftsjahres angemeldet, wird erst im darauf folgenden Jahr das Volumen angepasst.

Zu Beginn der 1. Woche des neuen Geschäftsjahres wird das gesamte Volumen des Power Teams, das die festgelegte Grenze überschreitet, gelöscht. Diese Grenze entspricht dem Fünfzehnfachen (15-fachen) des Volumens des Profit Teams, dass in der Zeit zwischen der Kalenderwoche 49 bis 52 umgesetzt wird, oder einem QV von 150.000, je nachdem, welche Zahl größer ist.

Die Vemma Geschäftspartnerschaft erlischt automatisch nach 24 aufeinanderfolgenden Wochen ohne jegliche Aktivität.

\* Volume Period wird definiert als Vemma Business Zeitraum, der am Freitag um 12:00 beginnt und um 23:59 Donnerstag Nacht, Arizona Zeit (wie im Backoffice, Sektion: Cycle Tracker angegeben) ended.

# Langfristiges Einkommen

## Currency Bonus (Euro Stabilitäts-Bonus)

Dieser Bonus ist ein wöchentlich ausbezahlter, anteiliger Bonus, der von Vemma Europa bezahlt wird, wenn der Dollar Kurs einen bestimmten Wert unterschreitet. Er wird an alle Geschäftspartner innerhalb der EU aus-

bezahlt, die Anspruch auf den Cycle Bonus haben. Der Currency Rate Bonus gleicht einen schwachen Dollarkurs aus, so dass den europäischen Geschäftspartnern kein Nachteil durch Kursschwankungen entsteht. Es wird nur ausbezahlt wenn der Umrechnungskurs unter 0,74 liegt.

## Momentum Bonus (Impulsbonus)

**Qualifikationen:** Aktiv und mit 120<sup>#</sup> Bonuspunkten qualifiziert sowie ein (1) persönlich angeworbener aktiver Brand Partner in jedem Team. Zusätzliche Anforderungen sind in der unten aufgeführten Tabelle beschrieben. Dieser Bonus wird am Ende jedes vier (4) Wochen dauernden Aufstiegszeitraums ausbezahlt und basiert auf den Bezahlungsstufen ("Paid As" Rang), die in dem aktuellen oder vorherigen Aufstiegszeitraum erreicht wurden. Der Impulsbonus wird anteilmäßig unter allen Teilnehmern anhand ihrer

„Bezahlungsstufe“ verteilt. Der gesamte Impulsbonus umfasst etwa drei Prozent (3%) der Umsätze die durch Länder generiert werden, die am Impulsbonus teilnehmen und er enthält keine Bestellungen auf die der Schnellstartbonus gezahlt wurde. Die Auszahlung auf jeder Stufe wird von Zeitraum zu Zeitraum schwanken. Brand Partner können sich nicht länger als zwölf (12) Monate nach dem Erreichen einer Pin Stufe an den Fonds dieser Pin Stufe beteiligen. Brand Partner, die die Anforderungen ihrer momentanen Bezahlungsstufe nicht erfüllen, können sich an einem niedrigeren Fonds beteiligen, dessen Anforderungen sie erfüllen.†

„Bezahlungsstufe“	Downline Bonuspunkte und in beiden Teams erforderliche Stufe	Maximale Auszahlung per Anteil
Bronze	500 Bonuspunkte bestehend aus Autoship- und/oder Builder Pack-Bestellungen des Einschreibevolumens beider Seiten.	Bis zu \$100
Silver	„Paid-as“-Bronze* auf beiden Seiten der Einschreib Line und 500 Bonuspunkte bestehend aus Autoship und/oder Builder Pack-Bestellungen des Einschreibevolumens beider Seiten.	Bis zu \$200
Gold	„Paid-as“-Silber* auf beiden Seiten der Einschreib-Line und 500 Bonuspunkte bestehend aus Autoship und/oder Builder Pack-Bestellungen des Einschreibevolumens beider Seiten.	Bis zu \$300
Diamond	„Paid-as“-Gold* auf beiden Seiten der Einschreib-Line und 500 Bonuspunkte bestehend aus Autoship und/oder Builder Pack-Bestellungen des Einschreibevolumens beider Seiten.	Bis zu \$400
Platinum ††	„Paid-as“-Diamant* auf beiden Seiten der Einschreib Line und 500 Bonuspunkte bestehend aus Autoship und/oder Builder Pack-Bestellungen des Einschreibevolumens beider Seiten.	Bis zu \$200

# Für Länder mit einem BIP von unter 20.000Euro pro Kopf gilt als Momentum Bonus Anforderung weiterhin die 120QV Regel.

Bitte denken Sie daran, dass die 120QV Momentum Bonus Qualifikation auch eine der Voraussetzungen für das Go for the Gold-Programm und den Platinum Car Club ist.

† Brand Partner mit dem „Highest Achieved“ und/oder „Paid As“ Rang Platinum haben die maximale Auszahlung von 200 \$.

†† Brand Partner mit einem „Paid As“-Rang Platinum können den Momentum Bonus von Bronze bis hin zum Diamond Level verdienen. Sobald ein Brand Partner sich für den Platinum Club Bonus qualifiziert, ist dieser nicht mehr berechtigt, den Momentum Bonus zu verdienen.

\*Der „Paid as“ Rang des downline Brand Partners muss erreicht und gehalten werden, indem eine bestimmte Anzahl an Cycles in einer der vier-wöchigen Abrechnungsperioden (rank advancement period) erworben werden, wie im Abschnitt bezüglich des Rangaufstiegs im Vemma Vergütungsplan beschrieben. Die Brand Partner, deren „Paid as“ Rang durch den Erwerb eines Builder Packs erreicht wurde, zählen nicht im Bezug auf den Rang, der in beiden Teams erforderlich ist.

# Langfristiges Einkommen

## Builder Pack Flag

**Qualifikationen:** Sie müssen ein aktives Mitglied sein, sowie qualifiziert durch 120 Autoship-Punkte (QV) sowie über zwei (2) von Ihnen persönlich eingeschriebene aktive Geschäftspartner (jeweils ein (1) Geschäftspartner pro Team) verfügen und den Kauf eines Builder Packs. Die Brand Partner, die sich dazu entscheiden Ihr Vemma Business mit einem Bronze, Silver oder Gold Builder Pack zu starten, sind qualifiziert den Momentum Bonus gemäß dem erworbenen Level zu verdienen. Das Builder Pack Flag ist für 90 Tage wirksam, ab dem Tag an dem Sie sich bei Vemma registriert haben, vorausgesetzt Sie erreichen die Momentum Bonus Qualifikationen.

*Zum Beispiel: Ein Brand Partner erwirbt ein Silver Builder Pack. Sobald Sie mit 500 Bonuspunkten, bestehend aus Autoship- und/oder Builder Pack-Bestellungen des Einschreibevolumens beider Seiten, qualifiziert sind<sup>1</sup>, würden Sie auf Silver Level ausgezahlt werden (bis zu \$ 200) statt des Bronze-Levels (bis zu \$ 100). Nachdem die 90 Tage enden, wird der Brand Partner gemäß Qualifizierung ausbezahlt.*

<sup>1</sup>Struktur-Anforderungen für den Momentum Bonus sind während des Builder Pack Flag Zeitraums unwirksam.



# Langfristiges Einkommen

## Enroller Matching Bonus

Um den Matching Bonus zu erhalten, benötigen Sie ein persönliches Qualifizierungsvolumen (QV) von 120 und vier persönlich geworbene, aktive Geschäftspartner. Jeweils einen in jedem Team, die anderen auf einer beliebigen Platzierung innerhalb Ihrer Teams. Insgesamt werden folglich vier persönlich registrierte aktive Geschäftspartner benötigt. Mit dem Enroller Matching Bonus erhalten Sie 10% des Cycle Bonus Verdienstes Ihrer persönlich geworbenen Geschäftspartner. Falls der jeweilige Geschäftspartner für den Matching

Bonus nicht qualifiziert sein sollte, wird dieser dem nächsten aktiven Geschäftspartner ausbezahlt, der den nicht qualifizierten Geschäftspartner geworben hat.

Ein Brand Partner kann nicht beide Boni, Enroller Matching Bonus und Second Tier Matching Bonus für den gleichen Downline Brand Partner erhalten.

## Second Tier Matching Bonus

Um den Matching Bonus der 2. Generation zu erhalten, benötigen Sie ein persönliches Qualifizierungsvolumen (QV) von 120 und sechs persönlich geworbene, aktive Geschäftspartner. Jeweils einen in jedem Team, die anderen auf einer beliebigen Platzierung innerhalb Ihrer Teams. Insgesamt werden folglich sechs persönlich registrierte aktive Geschäftspartner benötigt.

Sie profitieren an den Geschäftspartnern die Sie persönlich registriert haben und erhalten zusätzlich 10 % des Cycle Bonus Verdienstes aller Geschäftspartner, die Ihre persönlich

registrierten Geschäftspartner ins Geschäft gebracht haben. Je erfolgreicher Ihre Geschäftspartner werden desto mehr profitieren Sie. Dieser Teamgedanke ist einer der stärksten Aspekte bei Vemma.

Ein Brand Partner kann nicht beide Boni, Enroller Matching Bonus und Second Tier Matching Bonus für den gleichen Downline Brand Partner erhalten.

## Obergrenze Matching Bonus

Sie erhalten bis zu 5.000.00 US-\$ Provision über den Matching Bonus innerhalb der 4-wöchigen Abrechnungsperiode ohne besondere Bedingungen erfüllen zu müssen. Um Provisionen von mehr als 5.000.00 US-\$ durch den Matching Bonus zu erzielen, muss ein Geschäftspartner den "paid as" Rang von Platinum oder höher erreicht haben und beibehalten.



# Langfristiges Einkommen

## Global Bonus

Dieser Bonus wird über zwölf Wochen (drei Abrechnungsperioden) errechnet und dient dazu, den Aufbau von Teams und Kooperationen zwischen den verschiedenen Organisationen des Unternehmens anzuregen. Es erfolgt eine Auszahlung in Höhe von 2.5 % der gesamten Vemma Weltweiten Umsätze als Belohnung an alle sich dafür qualifizierten Geschäftspartner. Um sich für den Erhalt eines Bonusanteils zu qualifizieren, müssen Geschäftspartner innerhalb der festgelegten und im Cycle Calendar ersichtlichen 12 Wochen, die jeweilige Anzahl der benötigten Cycles erreichen.

Um sich für den Erhalt eines Bonusanteils zu qualifizieren, müssen Geschäftspartner innerhalb der festgelegten und im Cycle Calendar ersichtlichen 12 Wochen, die jeweilige Anzahl der benötigten Cycles erreichen

Globale Umsatzbeteiligung	Prozentsatz	Halber Anteil	Ganzer Anteil
Pearl Bonus Pool	0.5%	160 Cycles	240 Cycles
Ruby Bonus Pool	0.5%	400 Cycles	600 Cycles
Sapphire Bonus Pool	0.5%	1000 Cycles	1500 Cycles
Emerald Bonus Pool	0.5%	2000 Cycles	3000 Cycles
Royal Bonus Pool	1.0%	5000 Cycles	10000 Cycles



# Langfristiges Einkommen

## One Time Rank Advancement Rewards – (Bonus bei Rangverbesserung)

Sobald sich ein Geschäftspartner über acht aufeinanderfolgende Wochen hinweg für einen neuen Status qualifiziert, wird ein einmaliger Bonus ausbezahlt. Unter den acht aufeinanderfolgenden Wochen sind zwei Abrechnungsperioden zu verstehen. Der Bonus für die Statusverbesserung wird je nach dem erzielten Rang wie folgt ausbezahlt:

Statusverbesserung über zwei aufeinanderfolgende vierwöchige Zeiträume	
Silver	\$100 USD
Gold	\$250 USD
Diamond	\$500 USD
Platinum	\$750 USD
Star Platinum	\$1,000 USD
Executive	\$1,500 USD
Star Executive	\$2,000 USD

Bei Qualifizierung für einen Status ab Presidential muss der Rang in sechs aufeinanderfolgenden vierwöchigen Abrechnungsperioden bestätigt werden. Geschäftspartner gelten als qualifiziert, wenn sie auf jeder Seite in ihrem

Team, einen Geschäftspartner mit dem "bezahlt als"-Status von Platinum oder höher aufweisen, die durch ihre persönliche Empfehlungslinie entstanden sind. Dieser Bonus wird je nach dem erzielten Status wie nachfolgend ausbezahlt.

Six Consecutive Four-Week Periods	
Presidential	\$3,000 USD
Star Presidential	\$5,000 USD
Ambassador	\$10,000 USD
Star Ambassador	\$15,000 USD
Royal Ambassador	\$25,000 USD
Star Royal Ambassador	\$100,000 USD
Pinnacle Leader	\$250,000 USD

MÖGLICHER GESAMTGEWINN: 414,100.00 US-\$

# Langfristiges Einkommen

## Rang Auszeichnungen

Ob Sie sich für eine Statusverbesserung oder eine Auszeichnung qualifiziert haben, hängt jeweils von Ihrer Leistung in dem vierwöchigen Abrechnungszeitraum ab. Die Berechnungen dafür werden von Vemma in der letzten Woche des vierwöchigen Zeitraums vorgenommen. Die Auszeichnung selbst wird ungefähr zwei Wochen nach der Berechnung beim Vemma Geschäftspartnerservice hinterlegt.









In dem Sie eine bestimmte Anzahl von Cycles innerhalb eines vierwöchigen Zeitraums durchlaufen, können Sie Ihren Status verbessern und als ein Führungspersonlichkeit ausgezeichnet werden!

*\*Zusätzlich zum Verdienst von viertausend (4,000) Cycles in einem vier (4) Wochen dauernden Aufstiegszeitraum muss man über zwei (2) präsidentiale Anwerbeteams auf jeder Seite verfügen um als Star Royal Ambassador Brand Partner bezahlt zu werden.*

*\*\*Zusätzlich zum Verdienst von sechstausend (6,000) Zyklen in einem vier (4) Wochen dauernden Aufstiegszeitraum muss man über drei (3) präsidentiale Anwerbeteams auf jeder Seite verfügen um als Pinnacle Leader Brand Partner bezahlt zu werden.*

Anzahl der Cycles in einem vierwöchigen Zeitraum

Auszeichnung Leader Status

1		Bronze
5		Silver
10		Gold
20		Diamond
50		Platinum
75		Star Platinum
100		Executive
175		Star Executive
250		Presidential
375		Star Presidential
500		Ambassador
1000		Star Ambassador
2000		Royal Ambassador
4000		*Star Royal Ambassador
6000		**Pinnacle Leader

# Langfristiges Einkommen

## Anforderungen an das Team

Die Anforderungen hinsichtlich eines ausgewogenen Aufbaus des Vertriebsnetzwerks betreffen nur die Elite Vemma Brand Partner, das heißt Geschäftspartner, die den "bezahlt als"-Status von Presidential oder einen höheren Status besitzen. Diese Geschäftspartner sind angehalten, hinsichtlich ihrer persönlich geworbenen Geschäftspartner, die in der Organisation unter ihnen platziert sind,

eine besondere, vorgeschriebene Struktur auf beiden Seiten ihrer Organisation einzuhalten, um weiterhin die gesamten Einnahmen aus dem Cycle Bonus und der globalen Umsatzbeteiligung zu erhalten.

Werden diesen Geschäftspartnern Boni abgezogen, so fließen diese in den darauffolgenden Wochen in den Cycle Bonus zurück und werden unter allen Geschäftspartnern die den Cycle Bonus bekommen erneut aufgeteilt.

Hier die Qualifikation für Vemma Elite-Geschäftspartner und eine Übersicht für Vemma Elite-Geschäftspartner:

### Ausgewogener Aufbau des Vertriebsnetzwerks:

Elite-Geschäftspartner "bezahlt als"- Status	Mindeststatus persönlich registrierter, nachplatziertes Geschäftspartner*	Zeitraum für die Umsetzung nach Erhalt des Elite-Status	Abzug bei Nichteinhaltung, in Prozent des Cycle Bonus**
Presidential / Star Presidential	Star Platinum oder höher	12 Wochen	10%
Ambassador / Star Ambassador / Royal Ambassador	Star Executive oder höher	24 Wochen	20%

\*Bezieht sich auf alle Geschäftspartner, die durch Ihre persönliche Empfehlungslinie entstanden sind und in der Organisation unter Ihnen platziert sind..

\*\*Wenn ein Geschäftspartner weder den Anforderungen des "bezahlt als"-Status noch denen des darunterliegenden Status entspricht, wird der höhere Abzug fällig. Erhält ein Geschäftspartner beispielsweise die Bezahlung nach dem Status des Ambassador, erfüllt aber zum Stichtag nicht die Anforderungen an den Aufbau des Vertriebsnetzes, die an den Ambassador oder Presidential Status gestellt werden, so werden 20 % der Einnahmen zurückgehalten. Geschäftspartner, die eine Bezahlung nach dem Status des Ambassador oder höher erhalten und die Anforderungen des Status Ambassador nicht erfüllen, dafür jedoch die des Status Presidential, müssen mit einem Abzug von lediglich 10 % ihres Cycle Bonus rechnen.

Diese Anforderungen sind individuell und jeweils nachfolgend zu erfüllen. Wächst Ihre Organisation beispielsweise sehr rasch und Sie steigen erst zum Status Presidential und dann während des nächsten vierwöchigen Qualifizierungszeitraums zum Status Ambassador auf, dann **gilt trotzdem**, dass Sie innerhalb von zwölf Wochen einen Geschäftspartner, der in Ihrem Team platziert ist, zum Status eines Star Platinum aufbauen müssen. Zudem beginnt nach dem Erlangen der Statusverbesserung eine neue Zeitrechnung, dann für 24 Wochen und die Erfüllung der Anforderungen des Ambassador Status.

**Ab Presidential Leader ist folgendes zu beachten:** Um in beiden Teams den Status eines Presidential Leaders beizubehalten, müssen Sie nicht nur der Qualifizierung für die Auszeichnung entsprechen, sondern das entsprechende Niveau auch über den Monat hinweg **beibehalten**. Ist dies nicht der Fall, dann wird der Status als nicht erreicht eingestuft und der entsprechende Anteil der Einnahmen über den Cycle Bonus solange zurückgehalten, bis Sie sich wieder qualifizieren. Der neue Geschäftspartner, den Sie bis zum Status von Star Platinum oder höher aufbauen müssen, darf nicht Ihr Ehepartner, ein Verwandter oder ein anderes Unternehmen in Ihrem Besitz sein, sobald sich daraus ein doppelter, persönlicher Nutzen für Sie ergibt.

# Vemma Luxury

## Platinum Club Bonus

Wir wissen, dass unsere Vemma Brand Partner die treibende Kraft unseres weltweiten Erfolgs sind. Darum glauben wir, dass Sie mit Style fahren sollten – auf unsere Kosten!

Das Platinum Club Programm bietet Vemma Brand Partnern die Möglichkeit ein elegantes, sportliches und klassisches Fahrzeug zu fahren. Und seien wir ehrlich, BMW/Mercedes\* machen nicht nur Autos, sondern Spass! Sind Sie ein Enthusiast? Wovon Sie träumen können, können Sie auch erreichen! Seien Sie einer der Ersten der „dieses ultimative Fahrzeug“ mit nach Hause nehmen kann.

### Voraussetzungen:

- Sie müssen ein aktiver Brand Partner sein, mit einer Autoship-Bestellung von mindestens 120 QV-Punkten.
- Brand Partner müssen innerhalb der ersten 90 Tage ab Registrierung <sup>2</sup> ein Silver Builder Pack oder Gold<sup>1</sup> Builder Pack kaufen.
- Brand Partner müssen den "Paid As"-Rang Platinum oder höher erreichen, während Sie gleichzeitig für den Momentum Bonus auf Platinum Level qualifiziert sind. Die Struktur-Anforderungen beinhalten, dass auf jeder Seite ein "Paid As"-Diamond Brand Partner benötigt wird, sowie 500 Bonuspunkte, bestehend aus Autoship- und/oder Builder Pack Bestellungen des Einschreibe-volumens beider Seiten Ihres Business.
- Brand Partner müssen sich entsprechend qualifizieren, um diesen Bonus zu verdienen. Brand Partner müssen diese Qualifikationen für zwei aufeinanderfolgende Abrechnungsperioden (rank advancement period) aufrechterhalten, um sich für dieses Programm zu qualifizieren. Sobald ein Brand Partner entsprechend qualifiziert ist, hat er Anspruch auf Auszahlungen, jedes Mal wenn die Anforderung im vierwöchigen Abrechnungszeitraum erfüllt wurden.



# Vemma Luxury

## Platinum Club Bonus

Sobald sich ein Brand Partner für dieses Programm qualifiziert, hat dieser Anspruch auf den Platinum Club-Bonus, wenn das Fahrzeug die Voraussetzungen erfüllt und es von Vemma genehmigt wurde.

"Paid as" Rang*	Auszahlungssumme
Platinum, Star Platinum, Executive, Star Executive	EUR 400
Presidential, Star Presidential	EUR 600
Ambassador and above	EUR 800

Wenn ein Brand Partner aus der Platinum Club Bonus Option aussteigen möchte, hat der Brand Partner die Möglichkeit die Cash Bonus-Option zu wählen, die 50% des Platinum Club-Bonus beträgt, abhängig von Ihrem Rang.

"Paid as" Rang*	Cash-Bonus
Platinum, Star Platinum, Executive, Star Executive	EUR 200
Presidential, Star Presidential	EUR 300
Ambassador and above	EUR 400

## Anforderungen an das Fahrzeug:

- es muss ein BMW oder Mercedes\*\* sein (Mini Cooper und Motorräder sind nicht zulässig)
- egal ob neu oder gebraucht, es darf nicht älter als 3 Jahre sein
- Farbe MUSS Platin sein (Titan Silver 354 oder Space Grey A52), Schwarz oder Weiß

\* Brand Partner, die den "Paid As"-Rang für zwei aufeinanderfolgende Abrechnungsperioden erreichen und aufrechterhalten, während Sie gleichzeitig Platinum Momentum Bonus qualifiziert sind.

\*\* Bei europäischen Brand Partnern wird ein Mercedes als Zweitwagen-Option akzeptiert.

<sup>1</sup> 10Packs gelten nicht als Builder Packs für dieses Programm

<sup>2</sup> Personen, die vor dem 01. Dezember 2011 Vemma Brand Partner wurden und noch kein Silver oder Gold Builder Pack, einschließlich Verve Builder Packs die einst bestellbar waren, aber derzeit nicht mehr bestellbar sind, erworben haben, haben bis zum 23. Februar 2012 Zeit, um eine Builder Pack Bestellung aufzugeben und somit Mitglied des Vemma Platinum Clubs zu werden.

<sup>3</sup> Ein qualifizierter Brand Partner muss vor dem Kauf oder dem Leasing eines Fahrzeugs bezüglich der Fahrzeug-Anforderungen, der erforderlichen Unterlagen sowie Genehmigung Vemma Europe kontaktieren, um sicherzustellen, dass alle Anforderungen erfüllt sind. Für weitere Informationen besuchen Sie bitte [vemma.eu/platinumclub](http://vemma.eu/platinumclub).



# Glossar

**CV – Cycle Volumen** - Bezeichnet die jeweiligen Werte der Produkte (1 Packung = 60 CV) welche Geschäftspartnern erlauben, Cycles zu verdienen.

**QV – Qualifying Volumen** - Bezeichnet die jeweiligen Werte eines Produktes, welches Geschäftspartnern erlaubt Position zu aktivieren und Boni zu verdienen.

**Anwerbelinie** - Diejenigen, die durch persönlich Anwerbung verbunden sind. Zum Beispiel sind alle von Ihnen persönlich angeworbenen Markenpartner und deren persönlich angeworbene Markenpartner Teil einer Anwerbelinie.

**Anwerbevolumen** - Dies bezieht sich auf das Gesamtvolumen, das von Ihrer Aktivität im Bezug auf das Anwerben neuer Markenpartner und Ihrer Unterstützung beim Vergrößern derer Teams generiert wird. Jeglicher Überschuss und jede Anhäufung werden bezüglich dieses Umfangs ausgeschlossen was den Impulsbonus angeht.

**Autoship-Bestellung** - Autoship-Bestellung ist eine monatliche Bestellung, die automatisch an Sie ausgeliefert wird.

**Enroller** - Wenn ein Geschäftspartner einen Interessenten in die Welt von Vemma einführt und ihn anmeldet, dann wird dieser Geschäftspartner zum Enroller des neuen Mitglieds. Der Anwerber ist folglich die Person, die ein neues Mitglied in das Vemma Vertriebsnetzwerk integriert.

**Bevorzugter Kunde** - Vemma Bevorzugten Kunden kaufen Vemma Produkte nur für den persönlichen Gebrauch. Sie sind nicht für den Empfang von Boni gemäß Vergütungsplan berechtigt.

**Sponsor** - Ein Sponsor ist die Person, die innerhalb der Organisation direkt über Ihnen platziert ist. Sie sind der Sponsor der zwei Personen, die innerhalb der Organisation direkt unter Ihnen platziert sind. Diese Person muss nicht zwingend von Ihnen sein, sondern kann auch aus der Upline kommen.

**Aktiver Geschäftspartner** - Um als aktiv zu gelten, bedarf es einer Autoship-Bestellung von mindestens 60 QV aller fünf (5) Wochen. Platinum und höher gelten als aktiv, wenn sie ein Autoship mit 120 QV aller fünf (5) Wochen haben. Eine 60 QV oder 120 QV Bestellung aktiviert Ihr Konto für (4) Volumen Zeiträume einschließlich der Woche, in der die Bestellung getätigt wurde, plus eine (1) Woche Schonfrist. Als aktiver Partner Brand sammeln Sie Volumen aus den Verkäufen Ihres Power Teams.

**Qualifizierung** - Jeder Brand Partner muss qualifiziert sein, um Anspruch auf Provisionen zu erhalten. Als Qualifizierung gilt eine monatliche Autoship-Bestellung mit einem QV von 120\* und die folgenden Qualifizierungsmerkmale: einen aktiven Geschäftspartner auf der rechten Seite und einen aktiven Geschäftspartner auf der linken Seite, die jeweils persönlich angeworben wurden.

\* Für Brand Partner aus Ländern mit einem BIP von weniger als 20.000 Euro pro Kopf, was die folgenden Länder umfasst:

1: Baltikum (Estland, Lettland, Litauen)

2: Polen

3: Bulgarien

4: Ungarn

5: Rumänien

6. Slowakei

7. Tschechische Republik

genügt eine Autoship-Bestellung mit 60 QV Punkten um sich für die Boni zu qualifizieren, solange die sonstigen Qualifikationsanforderungen ebenfalls erfüllt werden.

**Power Team (starke Seite)** - Diese Strategie platziert alle neuen persönlichen Enrollees in Ihrem Power Team oder starken Team. Das starke Team ist das Team, das zum Zeitpunkt der Anmeldung das größere Volumen hat. Diese Strategie ist die Standard-Strategie für Personen, die sich nach dem 1. Juni 2009 bei Vemma angemeldet haben.

**Profit Team (schwächere Seite)** - Diese Strategie platziert alle neuen persönlichen Enrollees in Ihrem profit Team oder schwächeren Team. Das schwache Team ist das Team, das zum Zeitpunkt der Anmeldung das geringere Volumen hat.